1.営業先では個人で活動し、オフィスに帰ればお互いに営業の様子を報告し合う。困ったことがあってもすぐに相談できるので安心だ　2.慣れ親しんだ地元で、多くの顧客と信頼関係を深めていけることがこの仕事の喜び　3.顧客訪問は主に昼と夕方の2回。それ以外の時間はチームメンバーと情報共有しながら、提案資料の作成などを行う　4.スケジュールなどはある程度自分の裁量でコントロールできるので、無理のない働き方ができる

井上さんが思う会社の3つの魅力

生活の変化に柔軟に対応できる制度

ライフステージの変化に合わせて、妊産婦通院休暇やキッズサポート休暇、出産手当金、保育料補助支給制度といった安心して働き続けられるサポートが充実（社内規程あり）

職員同士、仲よく協力し合う関係性

職員同士、先輩・後輩関係なく一緒にがんばり、一緒に成長する仲間。仕事のことはもちろん、プライベートの状況も理解し合っているので、「お互いさま」の気持ちで助け合える

地域に根差し、人の役に立つ仕事ができる

地域の顧客と長く信頼関係を築き、よりよい人生設計を支える仕事。自分自身の生活をしっかりと充実させながら、やりがいをもって仕事を続けることができ、キャリアアップを目指せる

明治安田生命保険相互会社　岡山支社
岡山第一マーケット開発室

［本社］
東京都千代田区丸の内2-1-1
03-3283-8111（代表）
［岡山支社　岡山第一マーケット開発室］
岡山市北区駅前町1-9-15 明治安田生命岡山ビル5階
086-235-2611

［公式HP］

Pickup! NEWS

内定者研修の一環として、クリスマス会を実施。内定者が自分たちで会を企画し、現職員と一緒にケーキを食べたり、チーム対抗クイズをしたりして盛り上がった。入社前から内定者同士も、現職員とも顔なじみになれるので、安心して4月を迎えることができる。

「チームで支え合い、仲間の成長をみんなで喜び合える職場です。」

仕事と家庭どちらも大切に、全力で打ち込める環境が整う。

―井上さんは、こちらでどんな仕事をしているのでしょうか。

井上　生命保険などを活用したコンサルティング営業です。具体的には、地元の企業や学校などを訪問し、そこで働く方に対して、それぞれのライフプランに合わせた保険商品を提案しています。

―入社してからこれまで、どのようにキャリアを形成してきましたか。

井上　新卒で入社して現在8年目ですが、その間に2度、育児休職を取りました。2人目の育休から復帰した1年後にチームリーダーとなり、それからは自分の営業活動に加えて、グループをまとめる役割も担っています。

―子育てしながら、責任ある役職に就いているのですね。

井上　日々の生活は慌ただしいですが、子どもの病気や行事のときには気兼ねなく休める制度が整っているので安心です。家庭の都合を考慮しながら、自分のペースで業務のスケジュールを組めるので、無理なく仕事を続けられています。

―リーダーとしてどのようにチームをまとめていますか。

井上　上から引っ張るというよりもメンバーの側に寄り添い、同じ目線で接するようにしています。行き詰まっている後輩と一緒に解決策を考え、後日「アドバイスの通りに対応してみると、うまくいきました！」などと、うれしそうに成果を報告してくれたときは、一緒になって大喜びしていますよ。

―ここで働いてよかったと感じるのは、どんなところですか。

井上　もともと私は「地元岡山で長く働き続けたい」「家庭をもちながらしっかりキャリアアップしていきたい」という希望をもって就職したので、その思いを存分にかなえられる環境であることに、とても満足しています。なんといっても人間関係がよく、お互いに支え合いながら一緒にがんばっていこうと思える職場です。

Profile

井上南美さん

MINAMI INOUE

2018年入社。2級FP技能士。2度の産休・育休を取得しながらキャリアを積み、2024年よりグループリーダーとなる。帰宅後は2人の子どもたちと関わりながらフルスピードで家事をこなし、休日は職場の仲間と子ども連れで遊びに出かけることも多いそう。

明治安田生命保険相互会社　岡山支社
岡山第一マーケット開発室

〈事業内容〉
生命保険の引受・保全、資産運用などの生命保険業および付随業務