



1.働く仲間同士の絆があり、温かな人間関係が築かれていることが最大の魅力。休憩時には先輩・後輩の垣根なく談笑の輪が広がる 2.地元の顧客と長く信頼関係を築き、各人のライフプランに合ったよりよい将来への備え方を提案している 3.オフィスでは職員同士で密に情報共有しながら、アンケート集計や次の訪問の準備を行う 4.スケジュールや仕事量などはある程度自分の裁量で決められるので、無理のない働き方ができる

### 西原さんが思う会社の③つの魅力



#### ① 職員同士の絆が強い

職員同士、先輩・後輩関係なく一緒にがんばり、一緒に成長する仲間。仕事のことはもちろん、プライベートの状況も理解合っているので、「お互いさま」の気持ちで助け合える



#### ② 主体的に動けるやりがい大きい

営業活動は個人に任せられる部分が多く、若いうちから自分で責任をもって仕事に取り組める。困ったことがあればいつでも周囲がサポートするので、経験が浅くても安心して活動できる



#### ③ 生活が変化してもキャリアを継続

育休取得後もキャリアを落とさず復職でき、家庭と両立しながら責任ある役割を目指す。また、例えば配偶者の転勤で県外に転居するときも、転居先の拠点に異動して仕事を続けられる



採2401576岡山【2512】

### そうご 明治安田生命保険相互会社 岡山支社 岡山第一マーケット開発室

【本社】  
東京都千代田区丸の内2-1-1  
☎03-3283-8111(代表)  
【岡山支社 岡山第一マーケット開発室】  
岡山市北区駅前町1-9-15 明治安田生命岡山ビル5階  
☎086-235-2611

【公式HP】



### Pickup! NEWS



内定者研修の一環として、クリスマス会を実施。内定者自身で会を企画し、現職員と一緒にチーム対抗クイズで盛り上がり、ケーキを食べたりして交流した。入社前から内定者同士も、現職員とも顔なじみになれるので、安心して4月を迎えることができる。

「リーダーになってからは、メンバーの成長がなによりもうれしいです。」



#### 同世代の仲間同士、支え合って一緒にキャリアアップ。

西原さんは、こちらでどんな仕事をしているのでしょうか。

西原 保険サービスのコンサルティング営業をしています。具体的には、地元の企業や官公庁を訪問し、そこで働く方々に対して、それぞれのライフプランにあわせた保険商品・サービスを提案します。入社7年目になる現在は、自分自身の営業活動に加えて、リーダーとしてグループをまとめる役割も担っています。朝のミーティングで話をしたり、提案の進め方などのアドバイスをしたりしています。

この仕事の楽しさや魅力はどんなところですか。

西原 お客さまにより提案ができ、お役に立てるとうれいです。でもリーダーとなってからは、自分のこと以上に、メンバーが成果を上げられることがとてもうれしいですね。各自のがんばりが、評価や待遇となってしっかりと返ってくる実感があるので、その点でもやりが

いは大きいです。

職場内はどんな雰囲気ですか。

西原 営業先ではそれぞれ個人活動ですが、オフィスに帰ればグループ内でその日あったことを気軽に話しています。困ったことがあってもひとりではため込まず、みんなで一緒に考えられるのですごく励まされますね。メンバー同士、本当に親しい仲間という関係で、プライベートのことも何でも話していますし、オフタイムに一緒に遊びに行くこともよくありますよ。いい人間関係のなかで仕事ができることが、一番ありがたいです。

この先のキャリア形成について展望を聞かせてください。

西原 私も将来的には家庭をもって、子どももほしいなと思っています。育休から復帰して働く仲間がすぐ近くにいるので、自分がそうなたたときのイメージも描きやすいですね。お互いに家庭優先が当たり前で、何かあればみんなで自然に助け合う関係性なので安心していきますよ。私も、家族との生活を大事にしながら仕事も楽しく充実している、かっこいいお母さんになれたらいいなと思います。

### Profile

#### 西原萌華さん

MOEKA NISHIHARA

2018年入社。2級FP技能士。「地元岡山中、異動がなく長く働ける営業職」を希望し、同社の法人総合営業職(地域型)に就く。2021年よりグループリーダー。メンバーには常に前向きな言葉をかけるよう心がけ、グループをまとめる。趣味は旅行とK-POP。

### 明治安田生命保険相互会社 岡山支社 岡山第一マーケット開発室

〈事業内容〉  
生命保険の引受・保金、資産運用などの生命保険業および付随業務