



先輩社員 廣田さん(左)と、取引先の(株)藤原塗装工業所 鎌田社長。定期的に営業訪問するうちに顧客とプライベートでも親しくなり、ときには食事やゴルフと一緒にいくこともある

然と営業職かな、という程度のイメージしかありませんでした」という藤田さん。しかしたまたま参加した「中島商会」の説明会でリクルーターの先輩に接してもらったことから、入社を強く希望することになったという。「先輩は、自分に關係のない他社の面接のことまで気にかけてアドバイスしてくださり、私の就職活動全般を心から応援してくださったんです。とても感激して、こんな先輩がいるのならきっといい会社に違いない、自分もこの会社で先輩のような社員になりたいと

思いました」と話す。実際に入社してからそのイメージの通り、社内はみんな明るく温かく、フレンドリーな雰囲気。「休みの日に先輩たちとゴルフやキャンプに行くこともありますよ。みんな家族のような感じで、気を遣うことなく何でも話せて本当に楽しいです」と笑顔で語る。営業として目指す姿を問うと「藤田に言えば何とかしてくれる、とお客さまに頼っていただけの存在になりたいですね」とのこと。社内的にもほとんどん責任ある立場を任せられたと話し、頼もしい表情を見せていた。



「お客さまのお役に立つものを自由に提案できることが楽しい。」



## 株式会社 中島商会

◆事業内容  
塗料・塗装機器・塗装設備の卸売

### 藤田さんの仕事内容

- 工業用塗料の納品、受注など既存顧客へのルート営業
- 新商品の提案、打合せ、価格交渉
- 省力化、労働環境改善などに関する提案
- 新規取引先の開拓、休眠状態の顧客の掘り起こし
- 塗料メーカーとの情報交換
- 見積りものの作成や発注などの事務処理



工業用 建築用、自動車用などあらゆる塗料の専門商社として、日本全国に営業ネットワークを展開する「中島商会」。単に塗料を販売するだけでなく、その商品価値が最大に発揮されるよう、顧客のニーズに合わせた高度な技術提案と、最適な塗装設備機器の提供までを手掛ける。さらには塗装に限らずさまざまな作業現場の生産性向上、省力化といった課題に対してソリューションを提供し、多数の取引先から信頼を寄せられている。

今話を伺った藤田翼さんは、この福山支店に勤務する営業スタッフ。工業用塗料の担当として取引先の工場を回り、商品の納入や受注、新商品の提案、問合せへの対応

塗料と塗装のプロとして、商品10の付加価値を提供する。



などを行っている。入社2年目ながらすでに多くの取引先と信頼関係を築き、塗料10の付加価値の提案に努めているという。「たとえば夏の現場での『暑いですね』という会話から、空調服やスポーツクーラーといった熱中症対策アイテムの導入をおすすめし、喜んでいただけただけではありませんよ。お客さまの業務に役立つものなら何でも扱えることができるので、自分なりに自由に考えて提案できるのが楽しいですね。また、お困りごとの解決策をお客さまと一緒に考えていくことで、自分の知識も増えてWinWinになれるのがうれしいです」と、充実した様子で語る。

野球に打ち込む学生時代を過ごし、就職活動を始めたときには「漠

魅力1

### プライベートも大切にできる職場

完全週休2日、年間休日125日が確保され、プライベートも充実して過ごせる環境。育休・産休を経て長く働く社員が多く、男性の育休取得実績も複数ある

藤田さんが思う会社の3つの魅力

藤田 翼さん Profile

2022年入社。小学校から大学まで野球ひと筋に打ち込む。最近のオフタイムはゴルフや飲み会、奥さんのショッピングなど。結婚したばかりだが、夫婦とも生活は変わらずマイペースで楽しんでいるそう。

魅力2

### 手厚い手当・補助制度を整備

資格取得支援、資格手当など各種制度が充実。全国に拠点があるため、特に住居については、ひとり暮らしの1年目社員は家賃・光熱費全額補助という手厚さ

魅力3

### 絆を感じられるアットホームな社風

どの支店も役職や世代、部署の垣根なく、顔を合わすとすぐコミュニケーションが生まれる仲のよさ。拠点ごとに小旅行や飲み会、スポーツなども楽しんでいる

なかしましょうかい

## 株式会社 中島商会

岡山市北区柳町2-2-23  
TEL.086-232-2711

[公式HP]

Pickup! NEWS

2023年11月にオープンした尾道市のグランピング施設「瀬戸内隠れ家リゾートAMERI」が、福利厚生施設として利用可能。最大18名まで宿泊できる貸切の別荘で、バーベキューやジャグジー、ビーチ散策などをゆつくりと楽しむことができる。